

sales manager (m/w/d)

deine to do's

- Neukundengewinnung
- Verkauf und Beratung von unseren ibelsa Produkten
- langfristige Kundenbetreuung: von der Beratung, zum Angebot und über den Onboarding-Prozess hinaus: was lange währt...
- glückliche & zufriedene Kunden sind deine Kunden? Now we're talking... ibelsa steht für die persönliche Nähe
- Ideen zu neuen Vertriebskonzepten
- Besuch von Messen und Branchenveranstaltungen

extra points für

- Erfahrung im Bereich Vertrieb, Hotel(-software)
- gute Menschenkenntnis und Everybody's Darling?
- Teamwork makes the Dream work ist dein Credo?
- Du bist aber auch ein Macher?
- Deutsch und Englisch
- aber: alles kann, nichts muss, dafür sind wir ja ein Team und unterstützen dich

das erwartet dich



Voll- und Teilzeit



Remotework von überall



flexible Arbeitszeiten



regelmäßige Teammeetings



3500€ - 4500€



professionelle Einarbeitung



betriebliche Altersvorsorge



regelmäßige Teamevents



das beste Team der Welt



Business Bike



Corporate Benefits



ibelsa.teamwork makes the dream work!

Bist du dabei? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung! Sende diese bitte inkl. CV, und allem was du uns sonst noch zeigen möchtest, per Mail an: ricarda.mueller@ibelsa.com
Wir freuen uns auf dich.

melde dich!